

INSAVALOR S.A.

Campus LyonTech La Doua
Centre d'Entreprise et d'Innovation
CS 52132
66, boulevard Niels Bohr
69603 Villeurbanne cedex - France
Tél. : + 33 (0)4 72 43 83 93
www.insavalor.fr

R&D - VALORISATION

contact@insavalor.fr
Fax : 04 72 44 07 32

FORMATION CONTINUE

formation@insavalor.fr
Fax : 04 72 44 34 24

BUSINESS DEVELOPPEUR(SE) SENIOR(E)

Dans le cadre du projet E@SELY SKILLS ([projet-e@sely-skills](#)), quatre écoles d'ingénieurs du site académique Lyon-Saint Etienne, Centrale Lyon, ENTPE, INSA LYON et Mines Saint-Etienne, créent un centre de compétences mutualisées visant à bâtir une nouvelle offre de formation continue. Ainsi, INSAVALOR, filiale de valorisation de INSA LYON, recherche un(e) Business Developpeur(se) Senior(e) basé(e) à Lyon.

Mission :

La personne recrutée devra assurer, en liaison avec les services de formation Continue des établissements, la promotion de l'offre complète de Formation Continue et le développement des activités en identifiant les leviers de croissance, ainsi que la recherche de nouveaux partenariats. Elle contribuera activement à l'élaboration de la stratégie de développement en lien avec le comité de pilotage.

Cette personne travaillera sous la responsabilité de son employeur, INSAVALOR, mais réalisera son activité en relation étroite avec les partenaires du projet E@SELY SKILLS.

Activités principales :

- Élaborer une stratégie interne et externe de développement en lien avec le comité de pilotage
- Développer les activités en se positionnant sur un nouveau marché ou sur de nouveaux clients
- Détecter les opportunités de croissance
- Piloter les projets de développement
- Assurer un travail de prospection
- Promouvoir l'offre complète et augmenter sa visibilité.
- Aller à la rencontre des nouveaux clients potentiels du marché
- Rechercher des nouveaux partenaires
- Mettre en place des actions de réseautage.
- S'assurer de la bonne relation avec les clients
- Négocier avec les nouveaux clients
- Fidéliser les clients pour que ceux-ci s'intègrent à la stratégie de développement à moyen et long terme.
- S'assurer de la pérennité du business plan

INSAVALOR S.A.

Campus LyonTech La Doua
Centre d'Entreprise et d'Innovation
CS 52132
66, boulevard Niels Bohr
69603 Villeurbanne cedex - France
Tél. : + 33 (0)4 72 43 83 93
www.insavalor.fr

R&D - VALORISATION

contact@insavalor.fr
Fax : 04 72 44 07 32

FORMATION CONTINUE

formation@insavalor.fr
Fax : 04 72 44 34 24

Profil du/de la candidat(e) :

Formation supérieure type Ecole de commerce avec Connaissances des métiers de la formation et de la réglementation et des obligations légales en matière de formation continue

Compétences :

- Maîtriser les techniques de prospection
- Maîtriser les techniques de ventes
- Maîtriser la négociation commerciale
- Maîtriser les principaux constituants d'une action de formation
- Formaliser un business plan
- Intégrer les bonnes pratiques
- Être force de proposition
- Développer une démarche de veille
- Capacités relationnelles à évoluer dans un environnement complexe
- Intégrer et s'adapter aux règles et à la culture de l'entreprise et de son environnement
- Savoir motiver les équipes
- Sens de l'écoute et de l'observation
- Capacité d'esprit analytique

Poste:

Poste à pourvoir au 15 septembre 2023,
Localisation : Villeurbanne (69),
Type de contrat : CDI,
Salaire brut annuel : 43 000 € à 46 000 € selon expérience

Envoyer CV à laure.corriga@insavalor.fr